



Sabine
Laton-Kuhn

Zahnärztliche Abrechnung

Sabine Laton-Kuhn | Zahnärztliche Abrechnung Qualitätsmanagement



Nach dem Motto „Du hast nichts zu verschenken“ begleite ich seit über 15 Jahren Zahnarztpraxen als externe Abrechnungsexpertin – mit klarem Fokus auf eine korrekte und gewinnbringende Abrechnung. Mein Herz schlägt besonders für die GOZ – denn dort schlummern echte Abrechnungsdiamanten, die im Praxisalltag viel zu oft übersehen werden.

Nina Hochgräber | Kommunikationstrainerin | Systemischer Coach | Fachwirtin für Zahnärztliches Praxismanagement

Seit über 30 Jahren bin ich in der dentalen Welt zu Hause – mit klassischem Background und viel Erfahrung aus der Praxis. Ich weiß, wie es sich anfühlt, Leistungen „verkaufen“ zu „müssen“.

In meinem Part geht es um Gesprächsführung mit Substanz: empathisch, klar und immer mit dem Fokus auf den Nutzen für den Patienten. Dabei schauen wir auch auf innere Blockaden und hinderliche Glaubenssätze, die viele Gespräche unbewusst steuern.

Ich gebe praxiserprobte Tipps, die sofort umsetzbar sind. Keine Theorie, sondern echte Werkzeuge für den Praxisalltag.



Nina Hochgräber

>>>> Team ist Kommunikation

powered by:

pvs>>>**reiss**

Kommunikation meets Abrechnung – der Erfolgsbooster für deine Praxis

Warum du dieses Seminar buchen solltest:

Zwei Expertinnen – ein Ziel: korrekt abrechnen & überzeugend kommunizieren.
In nur 5 Stunden erfährst du, wie du deine Leistungen klar und wertschätzend erklärst und wirtschaftlich abrechnest – ohne Diskussionen.

Seminarinhalte auf den Punkt gebracht:

> Kommunikation: Wert vermitteln statt nur informieren

- Leistungen selbstbewusst erklären
- Patientennutzen erkennen & gezielt benutzen
- Gesprächsführung mit Haltung, Klarheit & Wertschätzung

> Abrechnung:

- Abrechnung mit System → vollständig, korrekt wirtschaftlich
- Richtig dokumentieren → keine Chairside Leistungen mehr verschenken
- GOZ Potenziale ausschöpfen durch korrekte Steigerungsfaktoren

Dein Mehrwert:

- 5 Stunden praxisnaher Input mit Aha-Effekten
- Mehr Sicherheit im Patientengespräch
- Wirtschaftlicher denken & handeln
- Handout zum Mitnehmen & Anwenden

Für wen eignet sich das Seminar:

Praxisinhaber:innen, Abrechnungsprofis, Behandler:innen & Mitarbeitende
- kurz: für alle, die 2026 selbstbewusst und wirtschaftlich abrechnen wollen.

Termin, Ort & Preis:

Datum: 04.03.2026 | 13-18h (get together ab 12 Uhr)

Ort: Future Dens Advice, Barbarastr. 5, 50735 Köln

Preis: 329€ netto (zweite Anmeldung: 300€ netto)

Earlybird: 300€ netto bis 15.02.2026

inkl. Snacks, Getränke & Teilnahmezertifikat

7 Fortbildungspunkte



Sabine
Laton-Kuhn
Zahnärztliche Abrechnung

Nina Hochgräber
>>> Team ist Kommunikation

dein Kontakt zu uns:
0171/7535100

Anmeldung hier:

